



Martine Desaulles



Jean-Philippe Bastias



Valérie Boislieveu



David Espin



Sabrina Nouri



Boris Violet



Paméla Van Wayenberghe



Cécile Marchesi



Thierry Bordier

# PART VARIABLE, les dés sont pipés



Basé sur le développement de notre fonds de commerce, l'accroissement des ventes en tout genre et à n'importe qui, vers l'infini et au-delà, avec un classement PCO au combien révélateur du travail de chacun (ironie), on ne peut que constater que les dés sont pipés en ce qui concerne la part variable.

## Preuve en est, ces derniers mois avec :

- Le maintien d'une grille de taux immobilier en décalage de 0,6 %.
- Une assurance Groupe CNP quatre fois plus onéreuse qu'ADE service, elle-même deux fois plus chère que la concurrence.
- L'augmentation à deux reprises des primes d'assurance IARD cette année, alors que la concurrence n'a procédé qu'à une seule augmentation.
- La baisse des taux d'épargne CAT. Quand la concurrence continue à proposer du 3 % sur 4 ans (CIC par exemple) la CEIDF peine à offrir du 2,80 % sur un an ! Cherchez l'erreur, quand il nous est demandé de réaliser en trois mois, quatre fois plus de collecte qu'en neuf mois !
- L'augmentation à venir de la tarification en 2025 (avec par exemple les frais des opérations carte hors zone euro, 1 euro minimum et plus de plafond !), comme si la concurrence et les banques en ligne n'existaient pas et que nos chères clients BPE l'ignoraient...

Cherche-t-on à nous mettre des bâtons dans les roues, ou bien les choix de nos grands stratégies de ces dernières années ne seraient-ils pas si judicieux ?

Les nuages s'amoncellent et l'orage gronde pour les commerciaux...

## Alors que faire ?

**Sud va continuer à proposer encore et toujours à la direction, en espérant qu'elle trouve enfin le chemin du bon sens :**

- ↳ De récompenser les salariés fidèles lors des NAO (PPV, prime d'expérience, augmentations générales, intégration de la part variable au salaire de base...).
- ↳ Annulation du projet accueil partagé qui est un échec total d'après le retour des salariés, des clients et du rapport d'expertise.
- ↳ Révision des espaces délégataires, car les 0,50 d'un DSC en prêt conso, et le TMZ pour un prêt immobilier, ça commence à coincer.
- ↳ Remise en place de la double comptabilisation entre les SARCP/COFI et la GP, car nous ne sommes pas concurrents, et cela évitera à de petits managers GP de passer leur journée à scruter la PAQ pour demander des comptes aux SARCP.
- ↳ Arrêt des shows, et actions en tout genre, car la journée de la GAV ou la semaine du conso du DRA, c'est un management d'un autre temps que **PERSONNE ne veut plus.**
- ↳ Investir dans nos outils informatiques existants au lieu de se lancer dans des pilotes hasardeux (intelligence artificielle...) afin d'avoir enfin une informatique fiable.

A Paris, le 07/10/2024

Votre **SYNDICAT**  
à la **CEIDF**

**06 59 29 75 46**

[sud.ceidf@sudbpce.com](mailto:sud.ceidf@sudbpce.com)

[www.ceidf.sudbpce.com](http://www.ceidf.sudbpce.com)